



DFS Aviation Services
www.dfs-as.aero



Die DFS Aviation Services ist Teil der DFS Gruppe – einem der größten Flugsicherungsanbieter der Welt. Als modernes Luftfahrtunternehmen stehen wir für den perfekten Mix aus fundierter Erfahrung und fortschrittlichen Ideen. Ein hoher Qualitätsanspruch ist für uns dabei ebenso selbstverständlich wie eine schlanke Organisation, internationale Vernetzung und ehrliche Ambitionen.

Unsere Kunden sind Flughäfen und Flugsicherungen auf der ganzen Welt. Sie alle profitieren von unserer Expertise, die wir in Form von absolut zuverlässigen Services bereitstellen. Im Fokus stehen die Erbringung von Flugsicherungsdiensten sowie der Vertrieb von Softwarelösungen, Beratungs-, Schulungs- und Trainingsleistungen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins.

Bitte schicken Sie die Unterlagen mit der **Referenznummer BUSBCM** an unseren Ansprechpartner Manuel Stein:
bewerbung@dfs-as.aero

Für unsere Unternehmenszentrale in Langen suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Bid Manager / Mitarbeiter **Vertriebsinnendienst** (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für die zeitgerechte Konzeption und Erstellung von Angeboten und Verträgen sowie die Sicherstellung der dazugehörigen kaufmännischen und juristischen Prozesse
- Sie sind Teil unserer interdisziplinären Angebotsteams und übernehmen eine wichtige Schnittstellenfunktion zwischen unseren Sales Managern und den beteiligten Bereichen sowie ggf. externen Dienstleistern und Partnern
- Die konsequente und zuverlässige Nachverfolgung von Angeboten und Verträgen gemeinsam mit dem verantwortlichen Sales Manager gehört genauso zu Ihren Aufgaben wie die vollständige Dokumentation in unserem CRM-System
- Regelmäßiges Sichten, Auswerten und Bearbeiten von Ausschreibungsdatenbanken und Vorauswahl geeigneter Ausschreibungen gehören ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, gerne auch ein betriebswirtschaftliches Studium und Sie denken kundenorientiert
- Sie haben bereits erste Berufserfahrung in der Bearbeitung nationaler und/oder internationaler Ausschreibungen im B2B-Bereich gesammelt, idealerweise in der IT-, Maschinenbau- oder Dienstleistungsbranche
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Projektgeschäft mit
- Sie haben eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, außerdem handeln Sie gerne proaktiv und behalten zeitkritische Situationen im Blick
- Routinierter Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen ist für Sie selbstverständlich
- Sie haben Spaß an Teamarbeit
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift
Idealerweise bringen Sie umfassende Erfahrungen im Aufbau und in der Weiterentwicklung von CRM-Systemen mit

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und kreative Aufgabe bei einem der sichersten und attraktivsten Arbeitgeber Deutschlands, in einer der spannendsten Branchen, die es gibt. Wir heißen Sie willkommen in einem freundlichen, aufgeschlossenen und engagierten Team von weltweit über 400 Mitarbeitern. Eine umfassende Einarbeitung ist für uns ebenso selbstverständlich wie maßgeschneiderte Weiterbildungsoptionen und Entwicklungschancen.

Es erwarten Sie ein moderner Arbeitsplatz sowie mitarbeiterfreundliche Arbeits- und Urlaubszeiten. Neben einem attraktiven Gehalt gemäß Tarifvertrag und einer 100% arbeitgeberfinanzierten betrieblichen Altersversorgung bieten wir Ihnen ein vergünstigtes Jobticket sowie die Möglichkeit zum Dienstradleasing. Freuen Sie sich auf ein modernes Campusumfeld – Kantine, Cafeteria, Fitness – in toller Lage mit bester Verkehrsanbindung.