

Wir sind die DFS Aviation Services

Als Teil der DFS Gruppe, einem der größten Flugsicherungsanbieter der Welt, bieten wir Flugsicherungsdienste an und sind auf den Vertrieb von Softwarelösungen und Beratungs- und Trainingsleistungen weltweit spezialisiert.

- Internationales Arbeitsumfeld und spannende Aufgaben in einem tollen Team
- Gehalt nach Tarifvertrag (Entgeltgruppe: Experte)
- 100% arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- 38,5 Stundenwoche mit flexiblen Arbeitszeiten
- Optimale Vereinbarkeit von Beruf und Familie durch mobiles Arbeiten
- Bis zu 28 Tage Workation im europäischen Ausland
- Dienstradleasing, Jobticket und kostenlose Parkplätze
- Corporate Benefits, Betriebssport sowie hauseigenes Fitnessstudio
- Leibliches Wohl: Eine Kantine, kostenfrei Wasser und Kaffee
- Firmenfeiern, einen Aufenthaltsraum mit Tischkicker, Sportevents und vieles mehr...

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins.

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen mit dem Stellentitel an Ihre Ansprechpartnerin Lisa Holsten:

bewerbung@dfs-as.aero



DFS Aviation Services

www.dfs-as.aero

Wir suchen Verstärkung!

Bid & Contract Manager (w/m/d)

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit und unbefristet in unserer Unternehmenszentrale in Langen

Ihre Aufgaben

- In Ihrer Funktion steuern Sie die Ausarbeitung von komplexen Kundenangeboten und die Beantwortung von internationalen Ausschreibungen unter Einbindung der Sales Manager, beteiligter Unternehmensbereiche und externen Partnern für unsere Kunden.
- Die zeitgerechte Konzeption und Erstellung von Angeboten und Verträgen sowie die Sicherstellung der dazugehörigen kaufmännischen und juristischen Prozesse gehört vorrangig zu Ihren Aufgaben.
- Hierunter fällt auch die Erstellung von Preiskalkulationen und deren Optimierung im Rahmen der Konzernvorgaben, um die ökonomischen Ziele der DAS zu erreichen.
- Basierend auf Ihrer Expertise erkennen Sie mögliche Engpässe bei der Angebotserstellung frühzeitig und binden unsere Fachexperten zielgerichtet ein.
- Die konsequente und zuverlässige Nachverfolgung von Angeboten und Verträgen in enger Abstimmung mit dem verantwortlichen Sales Manager gehört genauso zu Ihren Aufgaben wie die vollständige Dokumentation in unserem CRM-System.
- In Ihrer Funktion berichten Sie an die Gruppenleiterin Bid & Contract Management.

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung.
- Idealerweise haben Sie bereits Berufserfahrung in der Erstellung komplexer Angebote im B2B-Bereich sammeln können. Alternativ haben Sie fundierte Erfahrungen im Vertriebsinnendienst oder der Auftragsbearbeitung und sind bereit für den nächsten Schritt in Ihrer Karriere.
- Sie bringen eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise mit. Außerdem handeln Sie gerne proaktiv und behalten zeitkritische Situationen im Blick.
- Ein professionelles und empathisches Auftreten gepaart mit guten kommunikativen Fähigkeiten und einer hohen Abschluss-Orientierung zeichnen Sie aus.
- Ihr Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen ist routiniert und die Arbeit mit CRM-Systemen bereitet Ihnen Freude.
- Spezielle Kenntnisse zu Produkten aus dem Bereich der Flugsicherung sind nicht erforderlich. Wir schulen Sie „on the job“ und vermitteln Ihnen alle Kenntnisse, die Sie zur Bearbeitung der anfallenden Aufgaben benötigen.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.