

Wir sind die DFS Aviation Services

Als Teil der DFS Gruppe, einem der größten Flugsicherungsanbieter der Welt, bieten wir Flugsicherungsdienste an und sind auf den Vertrieb von Softwarelösungen und Beratungs- und Trainingsleistungen weltweit spezialisiert.

- Internationales Arbeitsumfeld und spannende Aufgaben in einem tollen Team
- Außertarifliches Gehalt
- 100% arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- 40 Stundenwoche
- Optimale Vereinbarkeit von Beruf und Familie durch mobiles Arbeiten
- Bis zu 28 Tage Workation im europäischen Ausland
- Dienstradleasing, Jobticket und kostenlose Parkplätze
- Corporate Benefits, Betriebssport sowie hauseigenes Fitnessstudio
- Leibliches Wohl: Eine Kantine, kostenfrei Wasser und Kaffee
- Firmenfeiern, einen Aufenthaltsraum mit Tischkicker, Sportevents und vieles mehr...

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins.

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen mit dem Stellentitel an Ihre Ansprechpartnerin Lisa Holsten:

bewerbung@dfs-as.aero



DFS Aviation Services

www.dfs-as.aero

Wir suchen Verstärkung!

Senior Manager – Sales, Consulting & Training (w/m/d)

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit und unbefristet in unserer Unternehmenszentrale in Langen

Ihre Aufgaben

- Als zentrale Schnittstelle unterstützen Sie die Geschäftsführung bei Strategie-, Vertriebs- und Geschäftsentwicklungsthemen mit besonderem Fokus auf internationale Märkte, Kundenbedarfe, neue Geschäftsmöglichkeiten sowie die Weiterentwicklung des Leistungsportfolios.
- Sie analysieren und erschließen neue Markt- und Geschäftspotenziale im internationalen Umfeld für die Bereiche Flugsicherung, Training und Consulting und gestalten die strategische Weiterentwicklung der DAS mit.
- Durch den Aufbau und die Entwicklung starker Kunden- und Partnerbeziehungen tragen Sie maßgeblich zum nachhaltigen Wachstum des Unternehmens bei.
- Nationale und internationale Beratungs-, Transformations- und Sonderprojekte führen Sie von der Konzeption bis zur Umsetzung und unterstützen insbesondere bei nationaler und internationaler Vertriebs- und Angebotsprozessen, inkl. Markterkundung, Kundenansprache, Bedarfsklärung, Ausschreibungen, Angebotsentwicklung und Vertragsverhandlungen.
- Die Konzeption, Positionierung und Vermarktung unseres Leistungsportfolios sowie die Entwicklung innovativer Trainings- und Beratungslösungen gestalten Sie aktiv mit.
- Darüber hinaus beraten Sie Kunden und interne Fachbereiche bei der Einführung, Weiterentwicklung und Optimierung von Betriebs-, Organisations- und Trainingskonzepten, insbesondere in den Bereichen ATC, ATSEP und Safety.
- Bei der Erstellung von Business Cases, Investitionsentscheidungen sowie Unternehmens-, Angebots- und Projektplanungen bringen Sie Ihre Expertise aktiv ein.
- Als Repräsentant der DAS bringen Sie Ihr Markt- und Branchenwissen in strategische Entscheidungen ein und vertreten das Unternehmen gegenüber Kunden, Partnern und weiteren Stakeholdern.
- In Ihrer Funktion berichten Sie an die Geschäftsführung der DAS.

Ihr Profil

- Sie bringen ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Luftfahrt, einem vergleichbaren Bereich oder eine abgeschlossene Ausbildung zum Fluglotsen mit Zusatzqualifikation mit.
- Sie verfügen über mehrjährige Flugsicherungs-, Consulting-, Projektmanagement- und auch operative Erfahrung im Bereich Aviation und konnten sich ein breites Branchen- und Produktwissen im internationalen Umfeld aneignen.
- Fundiertes fachliches und Prozess-Know-how in der Flugsicherung setzen wir in unserem erklärungsbedürftigen Lösungsgeschäft voraus: Hierzu sind umfassende Kenntnisse u.a. in den Produktbereichen ATM Systeme, Verfahren, Luftraumstrukturen, Betriebsabläufe, Sicherheitsmanagement und Training zwingend erforderlich.
- Sie haben ein feines Gespür für neue Geschäftsfelder, Produkte und Dienstleistungen und begeistern sich für innovative und zukunftsweisende Ansätze.
- Ihr Kommunikationstalent, Ihre Präsentationsstärke sowie Ihre Fähigkeit, andere zu motivieren und für gemeinsame Ziele zu gewinnen, zeichnen Sie ebenso aus wie ein souveränes Auftreten.
- Sehr gute Kenntnisse mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Gute bis sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland